

NEGOCIATEUR

TOUT SAVOIR SUR LE MÉTIER



MISSIONS

- Acheter des matières premières ou produits
- Vendre pour faire du bénéfice
- Choisir les fournisseurs
- Prospection
- Analyser le marché
- Négociation avec les fournisseurs
- Prendre en compte les objectifs techniques et commerciaux de l'entreprise
- Assurer la liaison entre les fournisseurs, les services de recherche et de développement, la production et la commercialisation



PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION

Les négociateurs sont recherchés dans de nombreux secteurs: les services, la distribution, l'industrie, le public et l'immobilier. Le négociateur peut avoir le statut de cadre. Il peut ensuite prétendre à un poste de directeur des achats, directeur des approvisionnements ou chef de groupe.



PROFIL



FORMATION



BTS NDRC

NEGOCIATION ET DIGITALISATION
DE LA RELATION CLIENT